

Dépasser le handicap et entreprendre

Pour moi, entreprendre a été une étape importante dans le dépassement du handicap et dans l'affirmation de mon projet professionnel. Depuis toujours, je pense que le handicap n'est pas insurmontable. Ma formation et mon parcours de vie m'ont permis de découvrir que cela va bien au-delà et que ma DIFFERENCE est ma FORCE ET MA VALEUR AJOUTEE. Aujourd'hui, je me sens porteur de ce message et je veux faire exister cette voix dans le débat sur le handicap et le management de la diversité.

Mon parcours est par bien des aspects atypique : aveugle depuis l'enfance, je suis sorti major d'HEC, j'ai enseigné le management et les ressources humaines dans plusieurs institutions de renom, mais je suis aussi devenu comédien professionnel. Aujourd'hui consultant et formateur indépendant, chef d'entreprise avec Sensitive Ways, je mêle théâtre, événementiel et management dans la création de parcours sensibles destinés à réveiller l'utilisation de notre sensibilité pour une plus grande qualité relationnelle et de savoir être dans un environnement de plus en plus contraint. Derrière ce parcours il y a ma passion pour la rencontre, l'animation et la question humaine.

Si j'ai eu la chance de côtoyer le haut niveau, en même temps j'ai constaté la difficulté, même dans ce cadre, à s'imposer avec ses différences. Le plus difficile a été de faire comprendre techniquement et humainement ce que le handicap m'empêchait de faire et ce qu'il me permettait, a contrario, de faire mieux.

Je crois que réussir avec un handicap implique, déjà pour soi, de comprendre le potentiel qu'il représente, puis d'apprendre ensuite à communiquer autour de cette idée et de désamorcer les préjugés pour montrer que dans la différence il y a la solution.

Quand on tient ce discours qui fait du handicap une source de potentiel et d'excellence, on se heurte à beaucoup de résistances, souvent inconscientes, liées à un système qui enferme les gens dans des cases et les réduit à des étiquettes dont on croit qu'elles résument parfaitement ceux qu'elles représentent.

C'est pour ça que comme de nombreux autres travailleurs en situation de handicap, j'ai choisi la voie de l'indépendance, pour pouvoir pleinement exprimer mon potentiel et ma valeur ajoutée.

On compte en France plus de 70000 travailleurs indépendants en situation de handicap que l'on pourrait répartir en trois grandes familles :

- Ceux qui exercent une profession par nature libérale, artistique ou indépendante
- Ceux qui veulent être entrepreneurs pour porter une idée originale dans un projet d'entreprise
- Ceux qui choisissent enfin la voie de l'indépendance face à la difficulté de placer leurs compétences en entreprise ou de faire reconnaître un profil atypique, c'est souvent une solution de repli pour exister professionnellement et exprimer vraiment ses talents.

Pour ma part, ça a été un peu des trois.

Dans tous les cas, le choix de l'entrepreneuriat n'est jamais la solution de facilité. Comme tous les entrepreneurs nous devons nous battre pour créer et développer notre activité, mais l'isolement et le combat deviennent encore plus grands lorsqu'on est en situation de handicap : accessibilité des lieux et des informations, gestion administrative, adaptation des outils, accès aux formulaires / aux démarches, etc. On peut également rencontrer certaines difficultés dans la négociation avec nos partenaires et nos clients en raison des peurs suscitées par le handicap. Sans parler du manque de confiance par rapport à l'image que l'on projette ou des contraintes spécifiques qui peuvent paraître insurmontables pour qui recherche une prestation standard et sans soucis. Il m'est déjà arrivé de ressentir chez mes interlocuteurs une gêne non dite qui venait entraver notre échange et qui représentait un frein implicite par rapport aux prestations que je leurs proposais.

Pourtant, malgré ces difficultés, je suis convaincu que ce parcours et cette différence créent une richesse supplémentaire, parce qu'ils nous façonnent et nous font grandir en accéléré, et si on dépasse les obstacles, on en dégage alors une force incontestable à mettre au service de nos clients et partenaires. On ne sera pas forcément meilleur sur un produit ou une prestation standard, mais dès qu'il s'agit d'apporter une dimension plus originale et une profondeur de champ, alors ce qui était notre handicap devient notre premier argument commercial !

Aujourd'hui, je suis un entrepreneur heureux, parce que je fais ce que j'ai envie et que je me suis trouvé, à ma juste place dans un projet qui me ressemble et qui a, je crois, du sens pour la société dans laquelle je vis. Et petit plus incontestable, je sensibilise au handicap par ma simple présence en tant qu'animateur ou formateur, et j'en suis fier.

Mais au-delà je tiens à montrer que l'énergie déployée pour lever les barrières des représentations et des stéréotypes est une source de créativité et de réussite puissante. Si dépasser le handicap m'a permis d'entreprendre, entreprendre m'a permis de me dépasser pour aller plus loin encore et faire de ma singularité un outil aiguisé à mettre aux service de l'autre !

Franck Pruvost